

オートコールで！

顧客開拓が、より簡単に！
是非、導入してください！

一定の経費を御社にお支払い頂き
「オートコールアンケート集客」の業務を弊社に委託します。

(経費は、オートコールに関わる格安のアンケート発信料金のみになります。)



クルマがなく本業のついでに手軽にできる副業です！



屋根被災



外壁破損



雨漏り

最強の営業ツール！

実は、火災以外で保険がおおりことを、いまだほとんどの方がご存知ありません。
いわば、営業が追いついていないのです！
そのような中、新築住宅はどんどん建ち、また、保険修繕知識のないユーザーは増え続ける一方、
当たり前のように、台風・豪雨などで全国の住宅は数多く被害を出しています！
そこで弊社では、オートコール(自動顧客開拓)を開発・導入しました。
これにより、被住宅災でお困りの方に、万遍なくサポートできるようになりました。
このシステムを代理店様の収益向上へも是非、お役立て頂きたいと思えます

弊社では、全国の住宅でお困りの皆様へ、更なるお手伝いをさせていただくため、「オートコールシステム」を活用した、毎年、数百万規模のお電話アンケートによって、被害調査をご希望されるお客様へ、いち早く訪問する活動を行っております。この度、更なる業務拡大に対して、「業務委託者様」の募集を開始しました。
わかりやすく申しますと、「オートコールシステム」とは、コンピューターシステムを活用し、アルバイトのアポインターの、何十倍ものスピードで顧客開拓を行う最強のツールです！
平成24年現在の事例データでご説明しますと、2000コールしますと約25人ほどが、「調査希望・説明希望」といった工事見込み客となっています。
考え方としては、「全体集会の挙手」ににています。
壇上から、「困ってる人手を上げてください！」と2000人に声掛けすれば、何十人かは手があがります。
電話帳という集会所で挙手を募るわけです！

低コストでの大きな収益の可能性が有ります！
是非、オートコール導入をご検討下さい！！

consulting

〒104-0033 東京都中央区新川2-2-1-411
電話 : 03-5542-2630
Email : ltd-njc@goo.jp

株式会社 日本住宅調査